



Dipl.-Kfm. Sven Löbel

SL System(at)ische Lösungen
Dipl.-Kfm. Sven Löbel (PMP)
Lise-Meitner-Str. 21 (tec21)
72202 Nagold
+49 7452 8444001
sl@systematische-loesungen.de
sl-organisationsentwicklung.de



SL Organisationsentwicklung
transparent – verständlich
aktivierend

Ausbildung und Studium

- Kfm. im Lebensmitteleinzelhandel, Betriebswirt BA
- Dipl.-Kfm.(Saarbrücken, Budapest): Personal, Organisation, interkulturelles Management, Wirtschaftsinformatik, Konsumentenverhalten
- Project Management Professional

Berufliche Stationen

Seit 2018: Dozent für Change-Management, Organisational Behaviour & Leadership an der Steinbeis-Hochschule

Seit 2012: Gründer, CEO, Blogger: SL System(at)ische Lösungen

2009 – 2012: Inhaber BEITRAINING Nagold (Franchise) zertifizierter Management Trainer für Führung und Marketing

2008 – 2009: TECSERVICEEUROPE AG: Organisations- & Personalentwicklung, insb. Nachwuchsführungskräfte, IT-Projekte

2006 – 2008: TECSERVICEEUROPE AG: Interim-Vertriebsleiter

2006 – 2008: TECSERVICEEUROPE AG: Projektleitung ERP-Einführung (80 Mitarbeiter), inklusive CRM, Web-Shop, Kassensystem, Fibu, uvm.

2004 – 2008: TECSERVICEEUROPE AG (Logistik-Services & IT-Lösungen): Geschäftsbereichsleitung „Demo-Service-Netzwerk“ in Europa, Business Process Outsourcing, Service-Partner-Management

2001 – 2004: HEWLETT-PACKARD: Prozessingenieur, Qualitätsmanagement, Inventory-Management, Outsourcing und Service-Partner-Management

1999 – 2001: HEWLETT-PACKARD: Personalreferent, Recruiting

Know-How

Training, Coaching, Beratung, Mediation:

- Organisationsentwicklung
- Change-Management
- Werteorientierte Führung
- Kommunikation und Gesprächsführung

- Teammanagement und Team-Führung
- Projektmanagement (PMP)
- Prozess- und Qualitätsmanagement

Branchen: Handel, Service, Fertigung, Pflege, Bau

Erfahrungen und Kompetenzen

Seit 2012: Trainer, Coach und Berater für Personal- und Organisationsentwicklung: Kommunikation, (agile) Führung, Teamentwicklung und Projektmanagement, Mediation; akkreditierter **Team Management System** und **Team Performance** Berater; zertifiziert als **9 Levels Value Systems** Berater und als **Project Management Professional (PMP)**, agile Prinzipien und agiles PM mit SCRUM

2009 – 2012: Inhaber BEI-Trainingscenter, Geschäftsführer, zertifizierter Trainer für strategische Marketingplanung und Personalführung, Einführung eines CRM-Systems

2008 – 2009: IT-Projektleitung, Prozessoptimierung zur Erreichung von Einsparungszielen, Unternehmensplanung, Organisationsentwicklung, Training der Nachwuchsführungskräfte, IT-Trainings, steuerrechtliche Vertriebstrainings, **Weiterbildung: systemische TA für Coaching, Change und Führung**

2006 – 2008: IT-Projektleitung, Einführung eines ERP- und CRM-Systems für 80 Mitarbeiter in Vertrieb, Service, Technik, Lager, Laden, Finanzbuchhaltung und Web-Shop, Training der Mitarbeiter, insbesondere im Vertrieb; Vertriebsleitung (Umsatz 8 Mio. €), Aufbau von Vertriebsteams mit Definition von Zielen, Strategien und Aufgaben, Reorganisation, Einführung von Vertriebsplanung und -controlling, Einführung von Mitarbeitergesprächen, Einarbeitungsplänen, Leistungsmessung und Beurteilung, Durchführung von Projektmanagementtrainings

2001 – 2008: internationales Projekt-, Prozess- und Qualitätsmanagement, Business Process Outsourcing, Service-Partner-Management, Leitung des „Demo-Service Netzwerk“ bei TECSERVICEEUROPE für HP nach Industriestandards, Vertragsgestaltung, Kalkulation, Controlling
Weiterbildung im Change- und Projekt-Management, Leadership

1999 – 2001: Personalbeschaffung